Vacature Sales Manager Sport en Onderwijs

Bijdragen aan de fitheid van de toekomstige generatie? MQ Scan zoekt een commerciële aanvoerder

Ben jij toe aan de volgende stap in je sales carrière en wil je daarbij een grote maatschappelijke bijdrage leveren aan de fitheid en gezondheid van kinderen? Zijn de domeinen sport en onderwijs jou bekend? En coach je graag commerciële talenten met jouw kennis en ervaring? Dan is MQ Scan op zoek naar jou!

Wie zijn wij?

Enkele jaren geleden constateerden wij een jonge generatie die motorisch significant slechter beweegt dan vroegere generaties. Daarom ontwikkelden wij de MQ Scan: Nederlands eerste wetenschappelijk onderbouwde scan, die docenten en buurtsportcoaches in staat stelt in één gymles inzicht te verkrijgen in de motoriek van alle kinderen in de klas. Met dit inzicht kunnen sport- en onderwijsprofessionals gymnastiekonderwijs optimaliseren en beleidsmedewerkers sport- en beweegbeleid beter onderbouwen. En kunnen de inzichten direct praktisch worden toegepast door kinderen die dat nodig hebben extra motorische ondersteuning te bieden. Zo dragen wij bij aan een fittere en gezonde generatie. Wij zoeken mensen die ons daarbij kunnen helpen!

Wie ben jij?

Het optimaliseren van de sales funnel, coachen van sales medewerkers en eigen sales targets halen, zijn werkzaamheden die jou op het lijf zijn geschreven. Je begrijpt welke factoren helpen om sales te verbeteren en kan aan de juiste knoppen draaien om te werken aan zichtbaarheid, acquisitie, leads, sales, prospects conversie en klantbehoud. Je begrijpt het veld van onderwijs en sport, benut dit in de marketing en sales kalender en je kan inspelen op relevante ontwikkelingen. Je kan directeuren van scholen, sportservice organisaties en gemeenten overtuigen van de meerwaarde van de MQ Scan. Je stelt je sales collega's in staat hun acquisitie en sales-technieken te optimaliseren en gestructureerd te werken.

Wij zoeken iemand die écht gelooft in het belang van een goede motoriek
en de meerwaarde van MQ Scan daarbinnen

Kenmerken

- Minimaal HBO werk en denkniveau;
- Wonend in een straal van 20km rondom Haarlem
- Beschikbaarheid van 32-40 uur
- Commercieel, toegewijd & energiek;
- Resultaatgericht met een winnaarsmentaliteit;
- Affiniteit met sport, onderwijs en kinderen;
- Aantoonbare succesvolle ervaring met sales;
- Een netwerk en/of verkoopervaring aan onderwijs, sportorganisaties en/of gemeenten is een pré;
- Salaris indicatie (obv fulltime): €3.000 - €3.500 per maand;

Kom jij ons sportieve en creatieve netwerk versterken?

Wij geloven in *'work hard, play hard'*. Bij ons op kantoor verzeil je regelmatig in een tafeltennisbattle of potje FIFA. MQ Scan zit in het pand van zusterbedrijven 2Basics Marketing & Sports en Schooljudo. Onze (vrijdagmiddag)borrels en uitjes doen we met z'n allen. Daar ontstaan onze leukste en beste ideeën! Daarnaast biedt deze salesmanagers functie veel ruimte voor eigen initiatief en mogelijkheden binnen onze snelgroeiende organisatie.

Interesse?

Ben jij wie wij zoeken? Reageer dan voor 1 december 2020 en stuur je CV en motivatie naar rianne@mqscan.nl.
Meer info? www.mqscan.nl
Acquisitie naar aanleiding van deze vacature wordt niet op prijs gesteld.